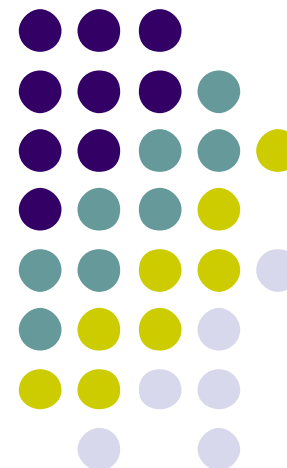
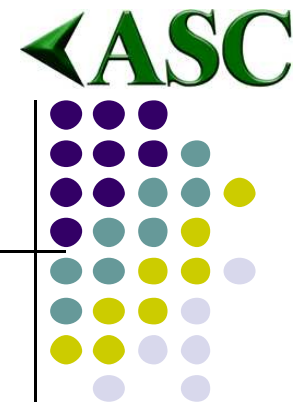


# 会計税務業界で働こう！ 税理士法人ASC 会社説明会

平成31年3月～4月

税理士法人ASC





# 0. ASCの概要

- 沿革
  - 1997年1月中村公認会計士事務所開業登録
  - 2000年12月中村税理士事務所開業登録
  - 2002年1月(株)エーエスシー(会計法人)設立
  - 2013年9月合同会社ASCソーラー1st(投資スキームテスト会社)設立
  - 2014年7月税理士法人ASC設立(個人事務所から組織変更)
  - 2016年7月社会保険労務士法人ASC設立
  - 2016年10月横浜計算センター開設
    - 資料中、「創業以来・・・」「過去において・・・」等と表示する場合、上記すべての履歴を前提としています。
- 従業員46名(うちアルバイト・パート11名)
- 顧客数945件(法人・個人含む、H31年2月現在)

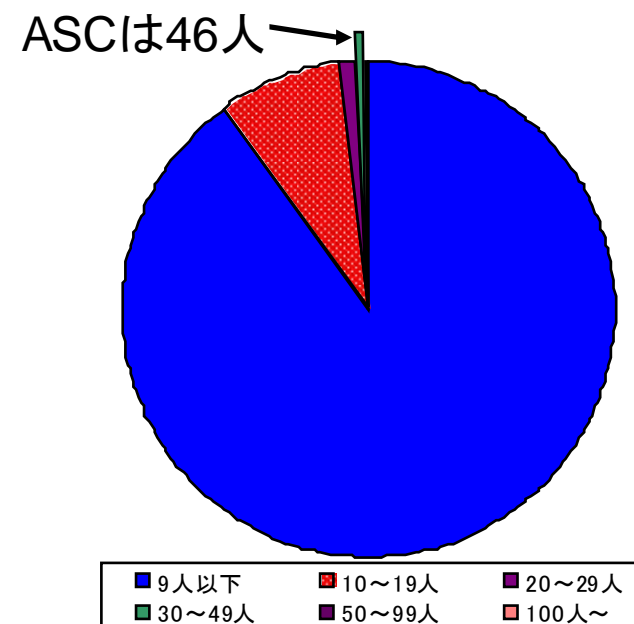
# 1. 会計業界が良い選択なワケ

- 積み上げていく経験が生きる。
  - 優秀な後輩でも、すぐ上の先輩を簡単に逆転できない  
→年功序列≒実力主義になりやすい  
(安定した組織内で個人のキャリア形成が可能)
  - 経営管理に必要な普遍的な知識・ノウハウを得られる。  
大企業の経理部員にありがちな一部分の経験に留まらない。  
→会計事務所だけでなく、多くの企業で評価される。
- お客様が大事にしてくれる。
  - いわゆる「先生」商売＝業者扱いされない
- あらゆる業界の多数のお客様
  - 各業界の内情に深く関われる。
  - 少数の大規模クライアントに依存しない。

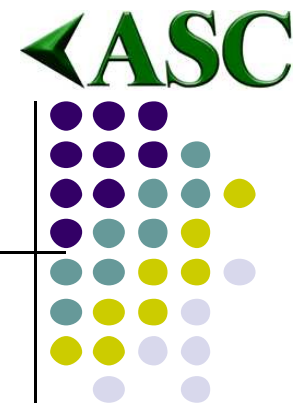
## 2. 会計事務所業界とASC 1

- 大組織は少ない＝会計事務所の90%は9人以下  
29人以下にまで広げると99%が含まれる。

従業員数	事業所数	比率
9人以下	28,429	90.1%
10～19人	2,494	7.9%
20～29人	385	1.2%
30～49人	164	0.5%
50～99人	45	0.1%
100人～	39	0.1%
合計	31,556	100%



- 平成26年経済センサス - 基礎調査 確報集計 事業所に関する集計  
(産業小分類724 公認会計士事務所, 税理士事務所)

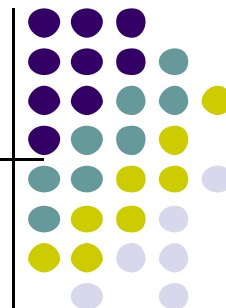


## 2. 会計事務所業界とASC 2

- ASCのお客様は法人(会社等)が多い。  
法人のメリット＝決算・申告期の分散・高単価・収益の安定性  
(個人の申告期限は3/15にすべて集中し、負荷が集中してしまう。)

平均	開業税理士	税理士法人	ASC
関与先	法人30.7件 個人44.4件	法人159.2件 個人232.9件	法人708件 個人237件

開業税理士・税理士法人は、平成26年第6回税理士実態調査結果の概要(日本税理士会連合会)より



## 3. ASCの特徴1

- 巡回を前提にしないオペレーション
  - 「自計化」「巡回監査」を押し付けない
  - お客様のコスト負担、業務の効率化を実現
- 多くの業界に関与
  - IT、不動産(売買、管理、仲介)、医療、介護、設備管理、電気設備工事、ペットホテル、飲食、広告、イベント企画・設営、デザイン(紙媒体、空間)、映画制作、ゴルフ(教室・マネジメント・予約)、金属加工、衣料品販売、旅行代理、企業調査、貿易、人材紹介・派遣、ヨガスタジオ、学習塾、設計事務所、司法書士事務所、会計事務所、インテリア販売、スポーツ教室、各種コンサルティング、バイオマス発電、投資(有価証券、FX、ソーラー、コインランドリー)、格闘技団体
- 全国対応
  - 北海道から沖縄まで、全国42都道府県にお客様
  - (空白県・・・秋田、新潟、奈良、鳥取、島根(H31.2現在))
- 新卒中心主義・高い定着率
  - 会計業界には珍しく新卒を戦力化
  - 定着率が高い。



# 3. ASCの特徴2

- 新しいテーマへの挑戦

 <p>クラウド会計支援サイト</p>	 <p>株式投資法人で儲ける、節税する</p>	 <p>FX法人設立・運営サポート</p>	 <p>ソーラー税理士の発電応援サイト</p>	 <p>医療経営サポートセンター</p>
<p>MFクラウド公認メンバー、freeの認定アドバイザーの当社がクラウド会計の確実な導入と運営をサポートしていきます。</p>	<p>銀行口座開設や節税対策など株式投資をされている方へ向けた法人化の強力サポートサイトです。</p>	<p>FX取引をするための専門法人設立サポートサイト。節税対策をはじめ法人ならではの様々なメリットをご提案しております。</p>	<p>太陽光発電における各種制度の活用や節税対策、事業投資など法人設立から運営までサポートしていくサイトです。</p>	<p>税務会計をはじめ、クリニックの収入分析、オンライン情報サービス、競合クリニック調査など医療経営全般をサポートしていくサイトです。</p>
 <p>一般社団法人の設立・運営応援サイト</p>	 <p>コインランドリー経営応援サイト</p>	 <p>相続税ゼロTAX</p>	 <p>不動産投資応援サイト</p>	
<p>一般社団法人の設立だけでなく、特徴から最適な活用方法までアドバイスさせていただく設立・応援サイトです。</p>	<p>雨の日に強いコインランドリービジネスを実際に経営し、収益向上と節税対策などコインランドリー経営を応援するサイトです。</p>	<p>相続税の申告で控除を適用すれば税金がゼロになる方向けにご用意した「富裕層ではない方のための」リーズナブルな申告プランです。</p>	<p>税理士自らが不動産投資をした視点から不動産投資をされている方へ向けた法人化及び不動産経営を応援するサイトです。</p>	

# 3. ASCの特徴3

- 自ら設備投資(税制研究と顧客拡大目的+収益獲得)

太陽光発電設備(茨城)

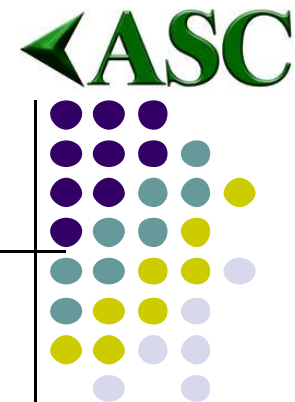


コインランドリー  
(神奈川県秦野市)

外貨両替機  
(渋谷109MEN'S館1F)







## 4. ASCの弱み

---

- 新卒中心主義の負の部分

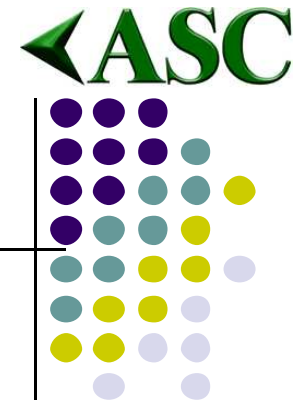
- 若い

若さ是对外的に必ずしもプラスではない。

同じことを言ってもおじさんの方が信頼感を得られることも。

- 常に余力を持たなければならない。

補充が年1回。小規模の事務所には負担が重い。



## 5. ASCの目指すもの

---

- ASCの経営理念

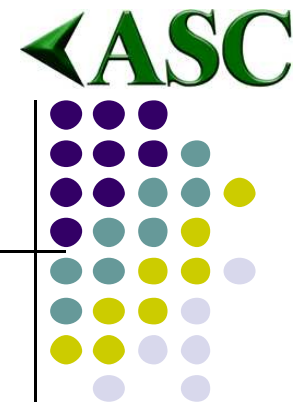
「社員の長期的な幸福を追及する」

- 入って良かったと思える組織を作りたい

(これは代表中村の独立のきっかけでもあり、会計事務所はその実現手段の1つ。)

このためには、

- 当然お客様を大事にしなければならない。
- 安定して成長し続けなければならない。
- 短期的には苦しい経験も覚悟しなければならない。

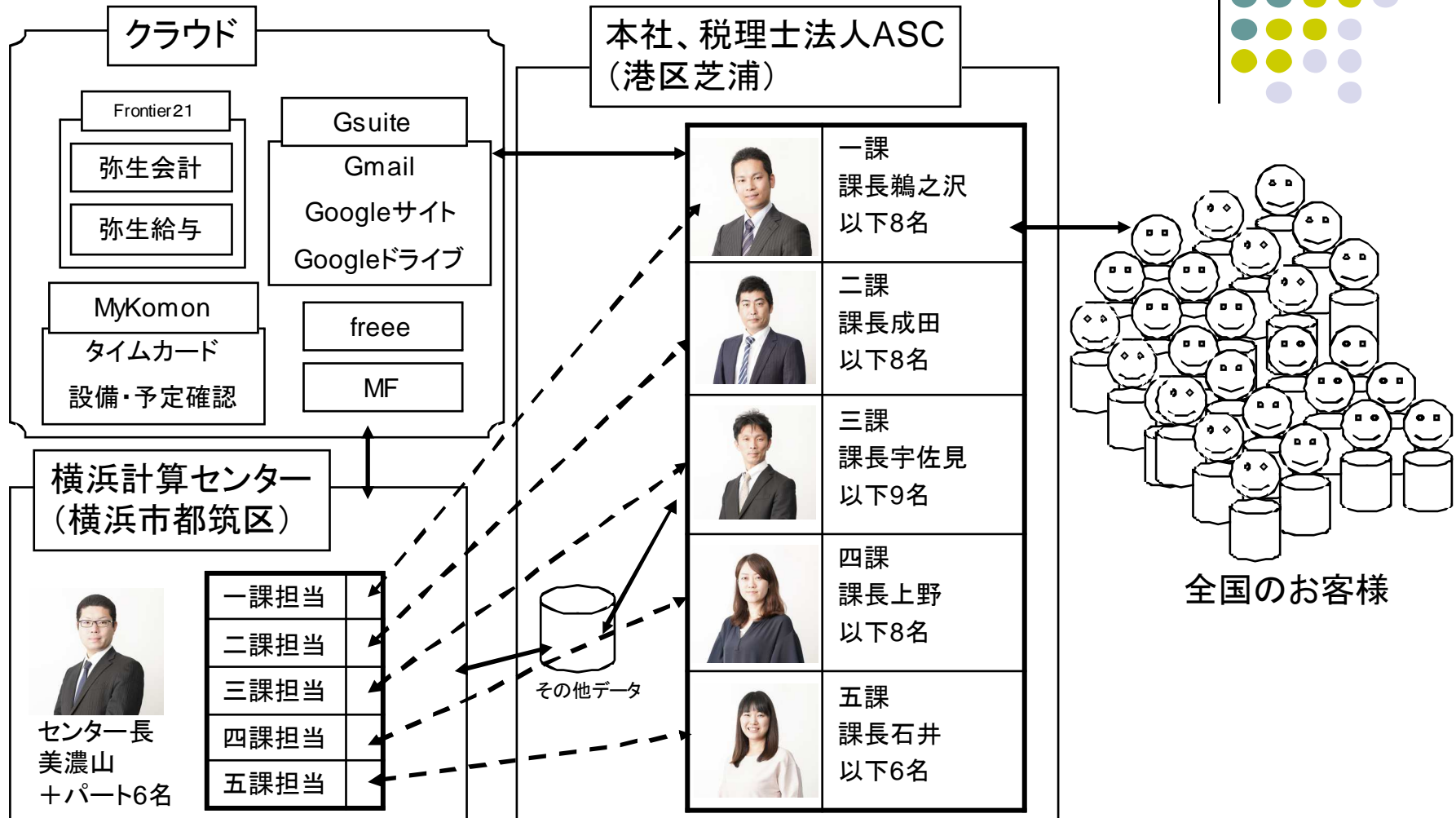


## 6. 主なお仕事の内容

---

- 内容
  - 会計処理、給与計算
  - 税務対応(申告、相談対応)
  - 社会保険、登記
  - その他ご相談対応(他士業・金融機関・商談先等のご紹介)
- お仕事の相手
  - 社長・経理責任者、税務署職員・自治体職員、ハローワークや年金事務所職員、法務局職員、公証人、銀行員、生保の営業マン、
- コミュニケーションツール
  - 電話、メール、対面
- 業務ツール
  - 会計ソフト、給与計算ソフト、税務申告ソフト、Word、Excel

# 7. ASCの組織と仕事の流れ



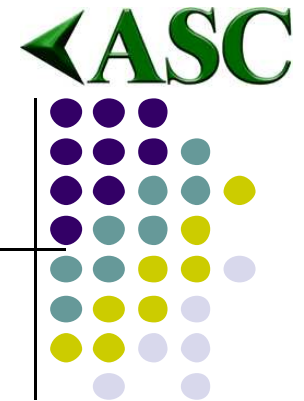
## 8. いっしょに働いてほしい人

---

- 協調性のある人
- 人の気持ちができる人  
但し、「一緒に泣ける」というような意味ではなく・・・

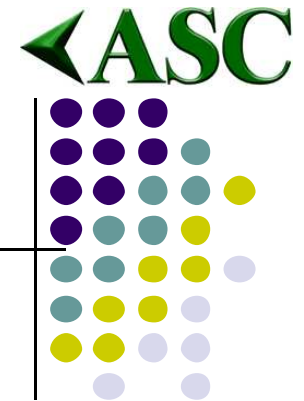
### (注)

- 仕事ができることは重要ですが、第一条件ではありません。
- 税理士を目指している必要はありません。  
志望者は歓迎しますが、全員が目指す必要はないと考えています。(中途半端に目指さない方が良いです。)



## 9. 給与と労働条件

- 月27万(残業相当4万込)、年324万円でスタート
- 通勤手当
- 資格手当:税理士(15~20万/月、科目合格は1.5万円/科目・月)  
:社労士(1.5万円/科目・月)
- 社会保険完備(健康保険、厚生年金、労働保険)
- 休日:土日祝日、夏季・年末年始・有給・慶弔休暇
- 昇給8月:だいたい年10~15万の昇給
- 業績手当(年2回)
  - 1回につき、入社間もない人の0円~経験多い人の150万程度  
(もっと多い人もありました(H31.1月実績))
- 定時9時~18時
- 通学等のためのシフト勤務可能
  - 例:水曜だけ専門学校のため8時~17時シフト



## 9. 給与と労働条件(補足)

---

- 正式入社前のアルバイト
  - 時給1,100円で業務補助
  - 週〇日、1日4H~8H。応相談
  - トレーニングの要素も大きく、早い段階から業務に慣れることができます。
  - 内容
    - 会計伝票入力、給与計算
    - 公証人役場・法務局・銀行等へのお使い
    - 研修(確定申告実習)
- 上記と同じ条件でインターンの受入もしています。

# 10. 社内のようす

毎年6月  
写真撮影してサイトへ



H30年6月





# 11. 社外でのようす

## 社員の結婚式



H30年6月



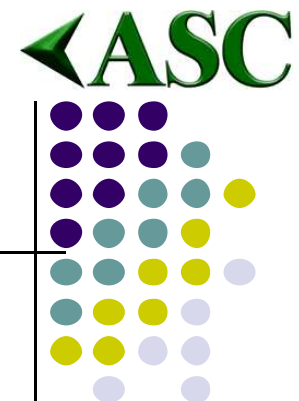
H30年11月



## 忘年会

H30年12月





# 12. 以前つくったTV-CM

社員出演のTV-CM (H29年9月)



フジテレビ  
FNS27時間テレビにほんのれきし(H29年9月)  
トーキングフルーツ(H29年10月)  
第51回爆笑ヒットパレード2018(H30年1月)  
など



FNS27時間テレビにほんのれきし(H29年9月)より



下記URLか右のQRコードで  
覧になれます

<https://youtu.be/RCTsI48RfE>



## 13. よくある質問 1

- 顧客を担当するまではどんな感じですか？
  - 1対1で指導担当がつきます。
  - 先輩の裏方として簡単な仕事をお手伝い

↓

- 資料はかっちり、連絡はメール、の安定した会社を担当

↓

- たまに電話がかかってくるが、イレギュラーな対応がない会社を担当

↓

- たまに電話がかかってきて、イレギュラーな対応、一癖ある会社を担当（ちょっと面倒でも、こちらの方がおもしろい！）

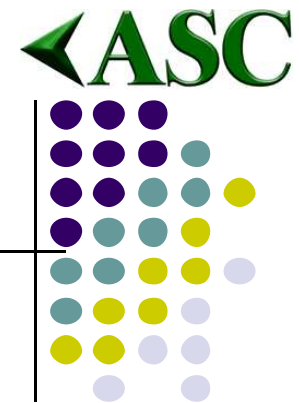
## 13. よくある質問 2

---

- 業務の習得・研修について教えてください。
  - 入社前DVDまたはオンライン研修(全員)
  - 1対1の指導担当制(全員)
  - オンライン研修と所内一斉の月間テスト(全員)
  - 社外開催のセミナーへの参加(随時)
  - 実際の申告事例を用いた新人向け連続確定申告研修
  - その他OJT

## 13. よくある質問 3

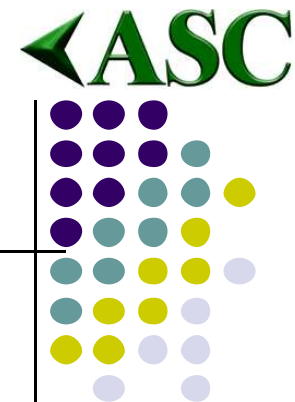
- 残業はありますか？あるならどのくらいですか？
  - あります。
    - 2018年の1人あたり月平均残業時間は15時間57分でした。
    - 人によっては繁忙期(特に1、3月)に、後の平日を休む前提で休日出社する場合があります。勤務日数・時間が増えるものではありませんが、その時期は忙しく感じると思います。
- 資格取得の支援はありますか？
  - あります。
    - 勤務時間シフト(1時間前倒し勤務で専門学校に通学)
    - 資格手当(年18万円~240万円)
    - 大学院学費の社内融資制度(300万円まで、2名利用中)  
(勤続年数、既に一部科目に合格している等の条件あり)
    - 試験日は有給休暇で。



## 13. よくある質問 4

---

- 外国人は採用していますか？
  - しています。
    - 日本人と同じ選考をしていますので、日本語でのハードルは高いかもしれません。
  
- やりがいを感じるのはどんな時ですか？
  - お客様に貢献できたと感じた時です。
    - これはどんな仕事も同じかもしれません。



## 13. よくある質問 5

---

- AIやFintechについてどう思いますか？  
会計事務所はなくなってしまうのでしょうか。
  - 楽観的に見えています。  
私が独立した2000年ころ
    - パソコンで計算できるので、会計事務所はなくなると言われていました。
    - しかし、急速なIT化の恩恵を受けたのは会計事務所でした。  
(中小・零細企業で、自社で会計ソフトを動かしているところは少なく、  
税務申告ソフトは皆無。)
    - メール・ネットの普及で、全国サービスが容易になり、電子申告は  
繁忙期の無駄な時間(印刷・代表者への署名押印依頼・郵送)を  
激減させています。

(次ページへ)

## 13. よくある質問 5(つづき)

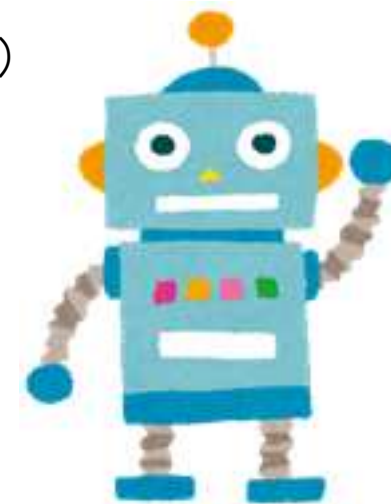
---

- AIやFintechについてどう思いますか？  
会計事務所はなくなってしまうのでしょうか。  
(前ページより)
- これからはどうか？
  - 人がしなくて良い業務は増えるでしょう。
  - そして、会計税務の世界で真っ先にその恩恵を受けるのは、やはり会計事務所だと考えています。  
仕事に集中していて、かつ、その意味を理解しているからです。
  - AIなどのテクノロジーは、それが出す結果を理解できる人を支援するのだと思います。



## 13. よくある質問 6

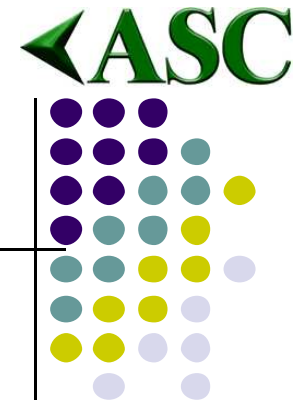
- 最近取り組んでいるテーマは何ですか？
  - RPA(Robotic Process Automation)の導入
    - Digital Labor(仮想的労働者)と言われる、ホワイトカラーのPC上の手作業を代替してくれるソフトウェアロボットです。
    - ミスなく文句を言わずPC作業を代替してくれます。
    - ASCでは、納付書送信・請求書発送・採用活動(!)に使い始めています。
    - いずれ外販も手掛けたいと思っています。



## 14. 今後のスケジュール

---

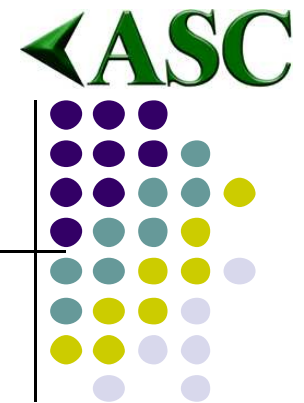
- 会社説明会：4月上旬まで
  - ↓ 書類選考希望者は、本日から1週間以内到着
  - ↓ で履歴書を送付してください。
- 書類選考：4月中旬まで
  - ↓ 選考後、面接のご案内。
- 面接（一次、二次）：5月連休明けまで
  - ↓ 面接後メールで感想を
- 入社の打診
  - ↓ 入社意思が確認できた方と
- 内定打合せ：5月上旬（順番に決定していきます）



## 15. 内定に関する考え方

---

- 入社できる方に内定を出しています。  
(余分に出していません)
- 意思確認は二次面接後、来てほしい方にメールでしています。  
「入社を約束できれば内定を出しますがどうしますか？  
その場合は入社に向けた打合せをしましょう。」  
という感じ。
- 参考：過去に内定辞退は1回もありません。



## 16. 内定から入社まで

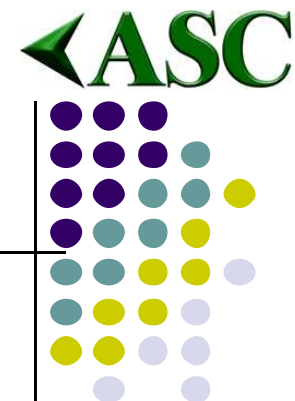
---

- ランチミーティングへの招待
  - 内定直後から、月1、2回程度
- 社内撮影会への参加
  - 6月頃
- アルバイト
  - 週2程度(学業優先)
- DVD研修
  - 年明け
- 忘年会等社内イベントへの参加
  - 随時

# 17. 質疑応答

- ご質問をお受けします。





## 18. ありがとうございました

---

- 入社をご希望の方
  - 履歴書の送付をお待ちしております。
  - 簡単に志望動機を添えて下さい。

〒108-0023

東京都港区芝浦3-16-4山田ビル3F

税理士法人ASC 採用担当宛

- お問い合わせ・ご相談
  - [info@ascinc.co.jp](mailto:info@ascinc.co.jp)